

# SOMMAIRE ET PLANNING 2018

REF	Intitulé de la formation	Durée	1 <sup>er</sup> semestre	2 <sup>ème</sup> semestre	Page
<b>SE PREPARER EFFICACEMENT À L'INTERNATIONAL</b>					
SP1	Bases de l'international	2 jours	12 et 13 mars	04 et 05 octobre	14
SP2	Le diagnostic export	2 jours	07 et 08 février	14 et 15 novembre	15
SP3	Business plan export	2 jours	29 et 30 mars	21 et 22 novembre	16
SP4	Elevator Pitch à l'international	1 jour	20 mars	04 octobre	17
SP5	Les aides et soutiens financiers à l'export	1 jour	17 mai	12 octobre	18
SP6	Préparer et rentabiliser une participation à un salon international <b>NOUVEAU</b>	2 jours	08 et 29 février	28 et 29 juin	19
SP7	Stratégie internationale et développement export	2 jours	07 et 08 février	17 et 18 septembre	20
SP8	Optimiser ses prévisions de vente à l'international	2 jours	11 et 12 avril	15 et 16 octobre	21
SP9	Marketing industriel	2 jours	05 et 06 juin	27 et 28 novembre	22
SP10	L'intelligence Economique	2 jours	18 et 19 juin	19 et 20 novembre	23
SP11	La Mondialisation : agir ou subir	1 jour	30 janvier	26 septembre	24
SP12	Anticiper les risques inhérents au commerce international	2 jours	19 et 20 mars	10 et 11 octobre	25
SP13	Le risque pays	1 jour	05 avril	23 octobre	26
SP14	Risque terroriste d'un projet expatrié en zone hostile <b>NOUVEAU</b>	1 jour	Nous consulter	Nous consulter	27
SP15	Principes de la mobilité internationale <b>NOUVEAU</b>	2 jours	13 et 14 mars	12 et 13 septembre	28
SP16	La maîtrise de la sûreté des biens et des personnes dans les pays à risques lors d'une expatriation	2 jours	05 et 06 février	27 et 28 septembre	29
SP17	L'anglais des professionnels de l'international	1 jour	26 juin	01 octobre	30
<b>ORGANISER, NÉGOCIER ET SE DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL</b>					
OD1	Choisir ses circuits de distribution à l'international	1 jour	22 mai	18 septembre	34
OD2	Prospecter à l'international	2 jour	24 et 25 mai	24 et 25 octobre	35
OD3	Manager un portefeuille de distributeurs export	2 jour	30 et 31 mai	06 et 07 décembre	36
OD4	Internationalisation, implantation et croissance externe	1 jour	13 avril	19 octobre	37
OD5	Utiliser les réseaux sociaux pour mieux exporter	1 jour	08 juin	16 octobre	38
OD6	Stratégie web pour l'export	1 jour	07 juin	15 octobre	39
OD7	Réussir son E-commerce en Chine <b>EVENEMENT</b>	2 jours	02 et 03 juillet		40
OD8	Offre et calcul du prix export	1 jour	08 février	15 novembre	41
OD9	Répondre aux appels d'offres internationaux	2 jours	13 et 14 juin	29 et 30 novembre	42
OD10	Transfert de technologie et partenariats industriels	2 jours	11 et 12 juin	26 et 27 novembre	43
OD11	Compensations industrielles et financières dans les contrats publics internationaux	1 jour	09 avril	23 novembre	44
OD12	Pratique du protocole	2 jours	04 et 05 juin	10 et 11 décembre	45
OD13	Négociation à l'international	1 jour	22 juin	21 décembre	46
OD14	Négocier le contrat d'importation avec une société chinoise	1 jour	30 mai	21 novembre	47
OD15	Conduire des affaires au Maghreb	1 jour	14 mai	23 novembre	48
OD16	Conduire des affaires en Afrique	2 jours	05 et 06 avril	22 et 23 octobre	49
OD17	Conduire des affaires au Brésil	1 jour	Nous consulter	Nous consulter	50
OD18	Comprendre la culture et le marché chinois	1 jour	26 janvier	24 septembre	51
OD19	Exporter du vin et des produits agroalimentaires en Chine	1 jour	29 mai	20 novembre	52
OD20	Conduire des affaires en Russie	1 jour	23 mars	25 septembre	53
OD21	Comprendre les indiens pour travailler efficacement avec eux	2 jours	15 et 16 mars	10 et 11 décembre	54
<b>GÉRER LES RISQUES, MAITRISER LES TECHNIQUES</b>					
<b>ENVIRONNEMENT FINANCIER &amp; FISCAL</b>					
EF1	Gestion des risques financiers internationaux	2 jours	15 et 16 mars	02 et 03 octobre	58
EF2	Analyse financière en vue d'un développement à l'international	2 jours	21 et 22 mars	02 et 03 octobre	59
EF3	Le montage des opérations de négoce international <b>NOUVEAU</b>	2 jours	05 et 06 avril	13 et 14 septembre	60

REF	Intitulé de la formation	Durée	1 <sup>er</sup> semestre	2 <sup>ème</sup> semestre	Page
EF4	Modes et moyens de paiement à l'international	1 jour	19 mars	04 octobre	61
EF5	Le Trade Finance	2 jours	09 et 10 avril	08 et 09 octobre	62
EF6	Le Crédit Documentaire	2 jours	29 et 30 mars 13 et 14 juin	14 et 15 novembre	63
EF7	La lettre de crédit stand by	1 jour	31 mai	25 octobre	64
EF8	Du bon usage des RUU 600 et PBIS 745	1 jour	21 mars	18 décembre	65
EF9	La maîtrise des cautions et garanties bancaires internationales	2 jours	27 et 28 mars	18 et 19 juin 17 et 18 octobre	66
EF10	Credoc et garanties : spécificités Maghreb et Moyen-Orient	1 jour	29 juin	14 décembre	67
EF11	La gestion des risques et de la fraude dans les opérations documentaires	1 jour	21 juin	13 décembre	68
EF12	Les financements et garanties publiques : les grands contrats	2 jours	28 et 29 mai	03 et 04 octobre	69
EF13	The fundamentals of export finance	2 jours	11 et 12 juin	17 et 18 octobre	70
EF14	Les fondamentaux des financements export	2 jours	11 et 12 juin	17 et 18 octobre	71
EF15	Project finance fondamentaux	2 jours	Nous consulter	Nous consulter	72
EF16	Les fondamentaux du financement de projet	2 jours	22 et 23 mars	06 et 07 novembre	73
EF17	Les états financiers anglo-saxons	1 jour	27 juin	05 décembre	74
EF18	Comptabilité anglo-saxonne, normes US GAAP	2 jours	25 et 26 juin	03 et 04 décembre	75
EF19	Crédit transférable et «back to back»	1 jour	28 juin	20 décembre	76
EF20	La gestion financière et comptable des succursales et des filiales	2 jours	nous consulter	nous consulter	77
EF21	Normes IFRS et analyse financière	3 jours	16,17 et 18 mai	28,29 et 30 décembre	78
EF22	Fiscalité des contrats internationaux	1 jour	15 mai	16 novembre	79
EF23	L'anglais financier	1 jour	27 mars	08 novembre	80
<b>ENVIRONNEMENT LOGISTIQUE, ADMINISTRATIF ET DOUANIER</b>					
EL1	Les Incoterms®	1 jour	17 mai	14 novembre	84
EL2	Fondamentaux du Supply Chain Management <b>NOUVEAU</b>	2 jours	07 et 08 juin	20 et 21 septembre	85
EL3	Maîtriser son transport international et choisir son prestataire	1 jour	23 janvier	19 septembre	86
EL4	Maîtriser les Techniques Administratives du Commerce Extérieur	2 jours	Nous consulter	Nous consulter	87
EL5	Chaîne documentaire import/export	1 jour	14 mars	05 octobre	88
EL6	Réglementation, douane et échanges internationaux	1 jour	01 juin	03 décembre	89
EL7	Prévention et règlement des litiges douaniers	1 jour	25 mai	16 novembre	90
EL8	Espèce, origine et valeur en douane	2 jours	26 et 27 juin	04 et 05 décembre	91
EL9	TVA et échanges internationaux	2 jours	22 et 23 mai	12 et 13 novembre	92
EL10	Le statut d'Opérateur Economique Agréé (OEA)	1 jour	24 mai	28 novembre	93
EL11	Transport multimodal, overseas et cross-docking	1 jour	03 avril	17 décembre	94
EL12	L'anglais du transport et de la logistique	1 jour	23 mars	07 novembre	95
<b>ENVIRONNEMENT JURIDIQUE</b>					
EJ1	Le contrat commercial et les conditions générales à l'international	1 jour	25 juin	26 octobre	98
EJ2	Les contrats d'agence commerciale et de distribution à l'international	1 jour	15 juin	09 novembre	99
EJ3	Conditions générales de vente en ligne	1 jour	25 janvier	21 septembre	100
EJ4	La base et les pièges de l'anglais des contrats internationaux	1 jour	27 juin	12 décembre	101
EJ5	Anticiper et gérer un conflit commercial en anglais	1 jour	28 juin	13 décembre	102
<b>EXPERTISE SECTORIELLE : DEFENSE ET ARMEMENT</b>					
DA1	Collecte et maîtrise de l'information (veille technologique)	2 jours	Nous consulter	Nous consulter	106
DA2	Transfert de technologie à l'international (défense et armement)	4 jours	Nous consulter	Nous consulter	107
DA3	Eléments de géostratégie européenne	2 jours	01 et 02 mars	Nous consulter	108
DA4	Défense et sécurité	3 jours	Nous consulter	Nous consulter	109
DA5	Les nouveaux acteurs des relations internationales	1 jour	20 février	23 février	110
DA6	Moyens d'action au sein de structures multilatérales	2 jours	03 et 04 avril	Nous consulter	111
DA7	Négociation interculturelle (secteur armement)	5 jours	Nous consulter	Nous consulter	112
DA8	Commission européenne, Agence de Défense et Armement (AED) et institutions de la défense européenne	2 jours	Nous consulter	Nous consulter	113
DA9	Pratique du protocole ( voir module OD13 )	2 jours	04 et 05 juin	10 et 11 décembre	114